



- בתים
- דרושי
- מטפל ובישון
- גנים ומשפח
- שעורי
- מחשב
- הדברו
- אחר

ערן צרפתי-פישר: לקבל החלטות, להוזיל עלויות ולהגדיל רווחים

שם הכותב: אליה גורן תאריך: 16/6/2017 גליון: 1053

אהבתי שתף היה הראשון מבין חבריך שאוהב את

רואה חשבון ערן צרפתי - פישר (44) ליווה חברות במשך שנים רבות כרואה חשבון מבוקר במשרדי רואי חשבון מגוונים. לפני כשנתיים החל להעניק שירותי ייעוץ פיננסי וניהול כספים לעצמאים וחברות.



ערן צרפתי - פישר צילום: תומר בראון

רואה חשבון ערן צרפתי - פישר (44) ליווה חברות במשך שנים רבות כרואה חשבון מבוקר במשרדי רואי חשבון מגוונים. לפני כשנתיים החל להעניק שירותי ייעוץ פיננסי וניהול כספים לעצמאים וחברות. לנגד עיניו רואה ערן את מטרתו המרכזית והעיקרית של בעל העסק ומנהל החברה: "להגדיל את ההכנסות ואת שורת הרווח". חברות קטנות ובינוניות, הזקוקות למנהל כספים עם ידע רחב כשלו נעזרות בשירותיו. "תחילה אני לומד את העסק, מהם היעדים של החברה, לאן בעל העסק שואף להגיע. אני בוחן את מבנה ההון של החברה ומייעץ באשר לתהליכים השונים". ערן בוחן ומייעל בין היתר, את מבנה האשראי ואמצעי המימון של העסק ומייעץ כיצד לשפר בנושא הלוואות ומימון. בנוסף, מקדיש תשומת לב גם לתהליכים העסקיים הנוספים: תהליכי מכירה, קנייה, שיווק, פעילות אדמיניסטרטיבית ועוד. "יש לבדוק את העלות מול התועלת בכל תהליך כזה. בכל עסק שיש בו עובדים אני מבקש לבחון את היעילות ואת הרווחיות של כל מרכז רווח בנפרד מבחינה כלכלית נטו ומגיש הצעות לייעול" מסביר ערן.

משם בוחן ערן את דרכי הפעולה ביחד עם הלקוח. בנוסף לכך בוחן את תזרים המזומנים, את תקינות עבודתה של הנהלת החשבונות ומוודא הקפדה על התאמות בנק ונתונים מדויקים ומעודכנים. כך, הוא מעניק תחזית מדויקת על מנת שהלקוח יוכל לעמוד בהתחייבויותיו.

מאז ומעולם הצטיין ערן במקצועות ריאליים, התחנך בבית הספר להנדסאים בתל אביב ופנה ללימודי ראיית חשבון במכללת רמת גן. כמתמחה אהבתי לעבוד עם תאגידים גדולים וכלל שעבר הזמן אהבתי יותר ויותר את נושא הביקורת. החשיבה שלי אנליטית מאוד וכאשר הלקוח משוחח עמי אודות העסק שלו, אני מיד חושב כיצד ניתן לייעל את התהליכים עבורו ולמענו, ולמקסם רווחים".

לערן חשוב החיבור האישי עם הלקוח והוא שמח לראות עסקים שמצליחים. "חשוב לי שמי שמעסיק אותי ייתן בי את אמונו. אני מאמין בשקיפות מלאה ושיתוף מלא. אני לא פוליטיקאי ומעדיף לעבוד עם חברות בהן יש בעל מניות אחד עמו יש לי ערוץ ישיר, בעל תפקיד שסומך על המקצועיות שלי ומבין שהאלטרנטיבות אותן אני מציג מגיעות מתוך רצון לקדם את העסק ולא מתוך, חלילה, אינטרס אישי".

ערן מכיר היטב את חוקי מס הכנסה וחוקי מע"מ. "מנהל" כספים רבים הנם כלכלנים ולא רואי חשבון. אני מעניק פן נוסף והסתכלות נוספת על העסק גם מכיוון החשבונאות והמיסוי, היות ואני בעל ניסיון רב בביקורת חברות". ערן אף דואג להשתלם באופן סדיר מבחינה מקצועית, בלשכת רואי החשבון ובמכוני השתלמויות מקצועיים שונים והינו חבר פעיל בפורומים וקבוצות מקצועיות רבות.

ערן רואה בעשייה שלו שליחות, תפקיד חשוב לעזור לעסקים להתרומם ולהצליח. "עסק מצליח מעסיק עובדים ותורם לכלכלת המשק" מסביר ערן וחולק עמו טיפים חשובים: על מנת לא להיכנס לסטטיסטיקה של העסקים הנסגרים בשנה הראשונה להקמתם, ערן ממליץ עוד בטרם הוקם העסק, לבחור איש מקצוע אשר ילווה את תהליך הקמת העסק על כל היבטיו. שנית, עבור עסק קיים ועובד, ממליץ ערן לעבור תהליך ייעול או בחינה על ידי איש כספים מקצועי. "השקעת המשאבים הללו חיונית ומשתלמת, ויפה שעה אחת קודם".

- קהילה
 - נוער
 - חינוך
 - ספורט
 - חדשות
 - תרבות ואומנות
 - אוכל
 - שונות
 - גוף נפש ומה מסורת
 - אפליקציות
 - נדל"ן
 - סטיילינג
 - פרי הגפן - עסקים
 - גפנונית מדווחת
 - צרכנות חכמה
 - בריאות ואיכות
 - לא שומרים בבטן
 - טורים
 - זרקור
- פרסם אצלנו | חשיל האדום
טלפון: 04-6399917
פקס: 04-6392430
הצג כתובות לפי האיזור שלי
בחר איזור



"זרקור – במה לאנשים שעושים הבדל".
אם אתם חשים שגם לכם יש עשייה ומסר, רוצים להשמיע קולכם ולקבל במה, אני כאן לתת לכם אותה ולכתוב אתכם.
אני כבר מתרגשת על ההזדמנות לדייק את המסר הייחודי רק לכם, להציג את הייחודיות והעשייה ולהביאה לקדמת הבמה!
צרו קשר ישירות: אליה גורן 054-2288640